



Intensiv Telefontraining mit Experten! (5 Tage)

In dieser einzigartigen Ausbildungswoche werden Sie oder Ihre Mitarbeiter professionell auf die Telefonakquise vorbereitet. Durch den attraktiven Mix aus Theorie und Praxis verlieren die Teilnehmer schnell vorhandene Ängste, erleben „echte“ Erfolge und werden sicherer und souveräner in der täglichen Telefonpraxis. Die Teilnehmer kommen mit konkreten Akquiseergebnissen zurück an Ihren Arbeitsplatz.

Theorie	2,5 Tage	Praxis	2,5 Tage
<ul style="list-style-type: none">– Grundwissen– Recherchegespräch– Ziel- und Akquise-Gespräch– Wie finde ich den richtigen Gesprächseinstieg?– Umgang mit Telefonzentralen– Gespräche mit Entscheidern– Fragetechnik– Einwandbehandlung– Abschlusstechnik– Aktive Platzierung von freien Mitarbeitern und Bewerbern		<ul style="list-style-type: none">– Live-Telefonate mit eigenen Adressen und Kunden– Telefonieren mit der eigenen Telefonnummer (technisch möglich)– Umsetzung der Theorie in die Praxis– Terminvereinbarungen– Generierung von Aufträgen und Anfragen– Nachfassschreiben– Wiedervorlagestrategie– Kontaktketten halten	



Zielgruppe

- Auszubildende ab dem 2. Lehrjahr
- Neueinsteiger und Quereinsteiger
- Kollegen, die schon lange in der Zeitarbeit tätig sind, jedoch noch nicht im Telefonvertrieb gearbeitet haben
- Für alle, die mehr Leichtigkeit im Telefonvertrieb erleben möchten

Buchbar auch als Firmenveranstaltung



Das Telefontraining kann als Firmenveranstaltung auch 2, 3 oder 4 Tage gebucht werden. Sie können Zeitpunkt, Ort und das notwendige Schwerpunktthema dann selbst wählen.

Nähere Informationen und Anfragemöglichkeit dazu auf der Rückseite. Oder kontaktieren Sie uns direkt unter info@truchsessbrandl.de





Jetzt schon **Termine für 2018** sichern!

5 Tage Telefontraining

Termine:

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> 26.02. – 02.03.2018 | <input type="checkbox"/> 16.07. – 20.07.2018 |
| <input type="checkbox"/> 12.03. – 16.03.2018 | <input type="checkbox"/> 24.09. – 28.09.2018 |
| <input type="checkbox"/> 23.04. – 27.04.2018 | <input type="checkbox"/> 22.10. – 26.10.2018 |
| <input type="checkbox"/> 14.05. – 18.05.2018 | <input type="checkbox"/> 19.11. – 23.11.2018 |
| <input type="checkbox"/> 25.06. – 29.06.2018 | <input type="checkbox"/> 03.12. – 07.12.2018 |

Maximale Teilnehmerzahl 8

Anmeldung:



Direkt ausfüllen und per Fax an uns zurück. Oder Sie rufen uns an und wir reservieren Ihnen den gewünschten Termin.

T 06222 / 97 17 150

F 06222 / 97 17 152

Firma _____

Ansprechpartner _____

Funktion _____

Straße _____

PLZ/Ort _____

Kontaktdaten (E-Mail, Telefon) _____

Gewünschten Termin bitter ankreuzen.

Teilnehmerzahl

Name der Teilnehmer

Datum _____ Unterschrift _____



Telefontraining als Firmenveranstaltung

Mögliche Schwerpunkt-Themen:

- AÜG Reform
- Kandidatenorientierter Vertrieb
- Neukundenakquise
- Personalvermittlung
- Rückgewinnung von Altkunden
- Angebot von neuen Dienstleistungen
- Neueröffnung von Niederlassungen

Anfrage

Bei einer Anfrage für eine Firmenveranstaltung geben Sie uns bitte Adresse und Kontaktaufnahmedaten an. Wir melden uns dann bei Ihnen.

gewünschter Schwerpunkt: _____

Ausbildungswert:

490,00 Euro pro Tag und Mitarbeiter zzgl. MwSt.

Im Preis enthalten sind ausführliche Dokumentation, Mittagsverpflegung, sowie Tisch- und Pausengetränke.

Mittagsverpflegung:

Vegetarier

Veganer

Bitte ankreuzen. Bei mehreren Teilnehmern bitte die Anzahl eintragen.

Die Ausbildungswoche findet in unseren Räumlichkeiten statt.

Truchseß & Brandl Dialogmanufaktur GmbH
Rudolf-Diesel-Straße 3 · 69234 Dielheim

T 06222 / 97 17 150

F 06222 / 97 17 152